



Culiacán, 09-07-2024.

Estimada **DIANA FELIX**

De antemano gracias por la confianza y la oportunidad de permitirnos mostrar nuestra propuesta de soluciones en sistemas y tecnologías de información. La siguiente cotización es una propuesta de nuestro sistema ERP para implementarlo en la empresa **“LAMSYCRETE, S.A. DE C.V.”**.

NOBIS ERP es manejado en el esquema de venta tipo SAAS (Software as a Service) con un costo mensual que equivaldrá a menos del 50% del ahorro estimado en horas hombre y proveerá a su empresa de la tecnología actual y con el personal capacitado, dando soporte a los cambios, actualizaciones y mejoras de su giro de negocio de manera permanente y lo más importante lo catapultará a las mejores prácticas de control interno, mejora continua y crear el nivel competitivo que se exige actualmente lo cual no es fácil medir en términos monetarios ya que va a requerir de un estudio financiero delante y después del proceso de implementación y cuando se vean los resultados esperados.

Aunque nuestro software es una solución integral que involucra todas las áreas de su empresa, desde el proceso de venta operativa hasta su registro contable, la presente cotización se enfoca a los módulos solicitados, más sin embargo puede usted consultar más información en YERIK.MX



POWERED BY: SERVICIOS COMPUTACIONALES YERIK SA DE CV
Blvd. Alfonso Zaragoza Maytorena, #1980, Segundo Nivel 66-A, Desarrollo Urbano Tres Rios, Culiacán, Sin.

Copyright reserved © 2023



Culiacán, 09-07-2024.

PROYECTO DE DESARROLLO SISTEMA ERP

Este proyecto se desarrollará sobre la plataforma Nobis ERP CLOUD con implementación de módulos.

El proyecto se tendrá una duración entre **2 a 3 meses** en los cuales se implementarán los siguientes Módulos especializados.

1. USUARIOS ~ ROLES
2. EMPRESAS -
3. PROVEEDORES ~ BANCOS
4. CLIENTES ~ ABONO A CLIENTE
5. COMPRAS ~ PAGOS A PROVEEDOR
6. PRODUCTOS ~ MOVIMIENTOS DE INVENTARIO
7. COTIZACIONES ~ TICKETS ~ FACTURAS
8. TABLEROS

Cada uno de los Módulos se revisará, analizará y se capacitará por separado, profesionalizando a cada equipo o departamento en su área correspondiente al sistema y posteriormente se precederá a una capacitación general a todos los involucrados.



1. USUARIOS ~ ROLES

- Revisión de procesos
 - Alta de Usuarios
 - Roles
- Implementación de Sub módulos:

○ Nombre	○ Email
○ Roles	○ Recuperación de contraseña
○ SMTP	○ Buscador
○	

- Capacitación al departamento de Capital Humano

Tiempo estimado de desarrollo: 40 ~ 50 días

2. EMPRESAS

- Revisión de procesos de clientes.
 - Asientos contables
 - Calculo de impuestos
 - Facturación e Informes
- Implementación de Sub módulos:

○ Cliente	○ Proveedores
○ Contabilidad	○ Administración
○ Informes	○ Bancos
○ Pagos	○

- Capacitación al departamento de Contabilidad

Tiempo estimado de desarrollo: 25 ~ 40 días

3. PROVEEDORES ~ BANCOS

- Revisión de procesos del departamento Seguimiento Comercial.
 - Leads
 - Captura de información
 - Seguimiento de prospectos
- Implementación de Sub módulos:

○ Planificación	○ Agendas
○ Roles	○ Flujos
○ Actividades	○ Generación de Iniciativas
○ Equipos	○ Etiquetas

- Capacitación al departamento de Seguimiento Comercial

Tiempo estimado de desarrollo: 35 ~ 40 días

4. CLIENTES ~ ABONO A CLIENTE

➤ Revisión de procesos del proceso de Venta.

- Categorías, Productos y Pedidos
- Comisiones
- Facturación

➤ Implementación de Sub módulos:

- | | |
|----------------|--------------|
| ○ Pedidos | ○ A facturar |
| ○ Productos | ○ Tarifas |
| ○ Informes | ○ Categorías |
| ○ Presupuestos | ○ Clientes |

○
➤ Capacitación al departamento de Seguimiento Comercial

Tiempo estimado de desarrollo: 15 ~ 20 días

5. COMPRAS ~ PAGOS A PROVEEDOR

➤ Revisión de procesos del departamento Compras.

- Proveedores
- Productos
- Informes

➤ Implementación de Sub módulos:

- | | |
|------------------------|---------------------------|
| ○ Catálogos | ○ Categorías de productos |
| ○ Tarifas de proveedor | ○ Mis gastos |
| ○ CXC | ○ CXP |

➤ Capacitación al departamento de Seguimiento Comercial

Tiempo estimado de desarrollo: 15 ~ 20 días

6. PRODUCTOS ~ MOVIMIENTOS DE INVENTARIO

- Revisión de procesos del departamento Compras.
 - Proveedores
 - Productos
 - Informes
- Implementación de Sub módulos:

○ Catálogos	○ Categorías de productos
○ Tarifas de proveedor	○ Mis gastos
○ CXC	○ CXP
- Capacitación al departamento de Seguimiento Comercial
Tiempo estimado de desarrollo: 15 ~ 20 días

7. COTIZACIONES ~ TICKETS ~ FACTURAS

- Revisión de informes de cada departamento.
 - NOMINA
 - CONTABILIDAD
 - PROSPECTOS
 - VENTAS
 - COMPRAS
 - GASTOS
 - COTIZACIONES
 - ADMINISTRACION
- Implementación de Filtros, Campos y desarrollo de Api:

○ Periodo	○ País
○ Producto	○ Cliente
○ Categoría	○ Equipo de ventas
○ Vendedor	○ Origen
○ Media	○ Tops Ranking
- Capacitación a líderes y administrativos de cada departamento.
Tiempo estimado de desarrollo: 45 ~ 60 días



Culiacán, 14-02-2024.

8. TABLEROS

La capacitación General se dará a todos los colaboradores que utilizaran el sistema, desde Capital Humano hasta Directores corporativos de los siguientes Módulos.

Tiempo estimado de Capacitación: 15 ~ 20 días

LUIS CAMPERO SOLIS
SERVICIOS COMPUTACIONALES YERIK SA DE CV
DIRECTOR COMERCIAL
TEL. 6671738601

www.YERIK.MX
ventas@yerik.mx



POWERED BY: SERVICIOS COMPUTACIONALES YERIK SA DE CV
Blvd. Alfonso Zaragoza Maytorena, #1980, Segundo Nivel 66-A, Desarrollo Urbano Tres Rios, Culiacán, Sin.

Copyright reserved © 2023